



PROFILERAUSBILDUNG

MENSCHEN LESEN, VERHALTEN EINORDNEN
KOMMUNIKATION **GEZIELT STEUERN.**



ENTSCHLÜSSELN SIE DAS MENSCHLICHE. UND ARBEITEN SIE NICHT LÄNGER NUR MIT GEFÜHL.

Menschen senden ständig Signale. In ihrer Mimik. In ihrer Körpersprache. In ihrer Stimme. In ihrem Verhalten unter Druck. Wer diese Signale lesen kann, erkennt Spannungen früher, versteht Motive klarer und führt Gespräche bewusster.

Die Profaci-Ausbildung vermittelt genau dieses System. Nicht als Theorie zum Sammeln, sondern als anwendbares Wissen für reale Situationen.

DIESE AUSBILDUNG VERBINDET WAHRNEHMUNG, PSYCHOLOGIE UND PRAKTISCHE ANWENDUNG.

Die Profiler-Ausbildung verbindet Themenfelder, die im beruflichen Alltag häufig isoliert voneinander betrachtet werden – obwohl sie in realen Situationen untrennbar zusammenwirken:

Emotions- und Verhaltensanalyse, Körpersprache, Persönlichkeitsmuster, Kommunikation, Verhandlung, Manipulation, Deeskalation sowie psychologische Einflussfaktoren unter Stress und Druck.

Dadurch entsteht ein strukturierter und praxisnaher Lernweg für Menschen, die Verhalten nicht nur beobachten, sondern präziser verstehen und professionell einordnen möchten. Die Ausbildung vermittelt keine theoretischen Modelle ohne Praxisbezug, sondern konkrete Werkzeuge für reale Gespräche, Konflikte und Entscheidungssituationen.

Teilnehmerinnen und Teilnehmer lernen, emotionale Zustände schneller wahrzunehmen, nonverbale Signale bewusster zu erkennen und Kommunikationsmuster differenzierter zu interpretieren. Sie entwickeln ein besseres Verständnis dafür, warum Menschen unter Stress, Angst, Druck oder Unsicherheit auf bestimmte Weise reagieren – und wie Gespräche gezielt gesteuert werden können, ohne unnötige Eskalation zu erzeugen.

Ein weiterer Schwerpunkt liegt auf Verhandlungs- und Überzeugungsstrategien:

Wie entstehen Widerstände?

Welche psychologischen Hebel beeinflussen Entscheidungen?

Wie erkennt man Manipulation – und wie schützt man sich davor?

Und wie gelingt es, auch in schwierigen Situationen ruhig, klar und handlungsfähig zu bleiben?

Die Ausbildung richtet sich an Menschen, die in ihrem beruflichen Alltag mit Kommunikation, Verantwortung und zwischenmenschlicher Dynamik arbeiten – insbesondere in Führung, HR, Medizin, Einsatz- und Sicherheitsbereichen, Beratung, Vertrieb, Verhandlung sowie in allen Tätigkeiten, in denen Menschen der entscheidende Faktor sind.

Denn professionelle Menschenkenntnis bedeutet nicht, andere zu bewerten.

Sondern Verhalten präziser zu verstehen, Situationen schneller einzuordnen und souveräner zu handeln.



IHR WEG ZUM PROFILER

Die Ausbildung ist so aufgebaut, dass Wissen nicht nur kurzfristig vermittelt, sondern nachhaltig verankert wird. Ziel ist es nicht, Inhalte einmal zu hören und anschließend wieder zu vergessen – sondern Fähigkeiten aufzubauen, die im beruflichen Alltag tatsächlich abrufbar und anwendbar bleiben.

Im Mittelpunkt stehen fünf intensive Praxistage vor Ort. Dort erleben Sie die Inhalte nicht ausschließlich theoretisch, sondern direkt in der Anwendung: durch Übungen, Analyseaufgaben, Gesprächssimulationen, Fallbeispiele und praxisnahe Szenarien aus unterschiedlichen beruflichen Kontexten. Die Teilnehmerinnen und Teilnehmer arbeiten aktiv mit, beobachten Verhalten, analysieren Kommunikation und trainieren den sicheren Umgang mit schwierigen Gesprächs- und Konfliktsituationen.

Dabei geht es nicht um starre „Techniken“, sondern um ein tieferes Verständnis menschlicher Dynamiken:

Wie entstehen Spannungen?

Wie verändert Stress Verhalten?

Welche Signale werden unbewusst gesendet?

Und wie gelingt es, Gespräche klar, ruhig und wirksam zu führen – auch unter Druck?

Zwischen und nach den Präsenztagen wird das Gelernte über **die Profilerwelt** weiter vertieft. Dadurch bleibt das Wissen nicht auf einzelne Seminartage begrenzt, sondern wird Schritt für Schritt wiederholt, erweitert und gefestigt. Inhalte können erneut angesehen, Zusammenhänge vertieft und Methoden im eigenen Tempo reflektiert werden.

Diese Verbindung aus **intensiver Praxis vor Ort und begleitender digitaler Vertiefung schafft einen nachhaltigen Lernprozess. Denn professionelle Verhaltens- und Emotionsanalyse entsteht nicht durch reines Auswendiglernen, sondern durch Wiederholung, Anwendung und Erfahrung.**

Die Ausbildung folgt deshalb einer klaren und praxisorientierten Lernlogik:

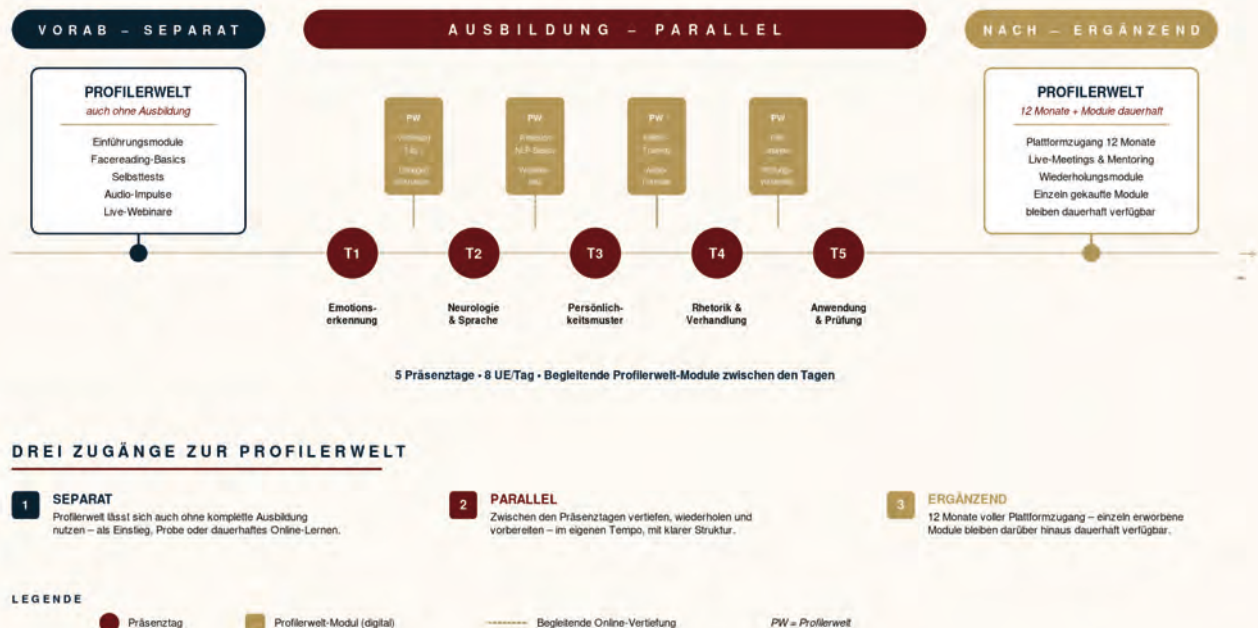
verstehen, anwenden, reflektieren, wiederholen, vertiefen – und dadurch Schritt für Schritt sicherer werden.

So entsteht nicht nur Wissen über Menschen, Kommunikation und Verhalten, sondern **echte Handlungssicherheit für anspruchsvolle berufliche Situationen.**



DIE LERNREISE ZUR PROFILER/IN

PRÄSENZ • PROFILERWELT • EIGENE MODULE



Profacosi® • Profilerausbildung • profilerwelt.de

PRÄSENZ. PROFILERWELT. EIGENE MODULE. – EIN SYSTEM AUS DREI ZUGÄNGEN.

Die Profiler-Ausbildung verbindet **drei Lernzugänge** zu einem zusammenhängenden System:

- Einzeln erworbene Module bleiben dauerhaft verfügbar – die Grundlage Ihrer persönlichen Wissensbibliothek.
- 5 intensive Praxistage vor Ort.
- 12 Monate Zugang zur digitalen Profilerwelt mit Live-Meetings und Mentoring – im Ausbildungspreis inklusive.
- Begleitende Online-Module zwischen den Präsenztagen.

Der praktische Kern sind fünf Praxistage.

Dort wird Verhalten beobachtet, Kommunikation analysiert und der Umgang mit schwierigen Gesprächs- und Konfliktsituationen trainiert – mit Übungen, Fallanalysen, Gesprächssimulationen und realen Szenarien.

Parallel dazu öffnet sich mit dem Ausbildungsstart die Profilerwelt: eine strukturierte Lernplattform, auf der zwischen den Präsenztagen Inhalte vertieft, Wissenstests bearbeitet und konkrete Themen im eigenen Tempo wiederholt werden können. So bleibt das Gelernte nicht an einzelnen Tagen hängen, sondern wird Schritt für Schritt verankert.

Nach Abschluss bleibt der Plattformzugang 12 Monate aktiv – mit neuen Inhalten, Live-Meetings, Mentoring und einem Raum, in dem konkrete Fragen aus dem beruflichen Alltag besprochen werden können.

Einzeln erworbene Module bleiben darüber hinaus dauerhaft verfügbar und wachsen so zu einer persönlichen Wissensbibliothek.

Was Sie kaufen, bleibt bei Ihnen. Einzeln erworbene Module der Profilerwelt sind auch ohne Ausbildung buchbar und bleiben dauerhaft im persönlichen Lernbereich. Für alle, die online einsteigen, gezielt vertiefen oder ihre persönliche Bibliothek aufbauen möchten.

PROFILERAUSBILDUNG

(Inhaltsüberblick | Agenda)

TAG 1 – Emotionserkennung | Verhaltensanalyse (8 UE)

Mimik: Mikro- und Makroexpressionen
Körpersprache und Proxemik
Stimme, Stresssignale und autonomes Nervensystem
Kongruenz erkennen
Einführung in Facereading
Praxisübungen und aktuelle Fallbeispiele

TAG 2 – Neurologie | Kommunikation unter Einfluss (8 UE)

Grundlagen neurologischer Verhaltensmuster
Hypnotische Sprachführung
NLP-Basics und Kommunikationsstrukturen
Wahrnehmung, Wirkung und Entscheidungsprozesse

TAG 3 – Psychologie | Persönlichkeitsstrukturen (8 UE)

Trauma und Entwicklungspsychologie
Persönlichkeitsstile und Persönlichkeitsstörungen
Verhaltensdynamiken unter Stress
Die Profiler-Matrix zur schnellen Persönlichkeitsanalyse

TAG 4 – Rhetorik | Verhandlung | Deeskalation (8 UE)

Situativ relevante Fragetechniken
Manipulation und psychologische Überzeugungsstrategien
Deeskalation in anspruchsvollen Gesprächssituationen
Grundlagen der Lügenerkennung
Praktische Übungen und Fallanalysen

TAG 5 – Anwendung | Prüfung | Abschluss (8 UE)

Verhandlungstechniken in der Praxis
Wiederholung und Transfer
Abschlussprüfung mit Anwendungsszenarien

Mit Abschlussprüfung und Zertifikatsübergabe





DER START: SEHEN, HÖREN, ERKENNEN

TAG 1 – Emotionserkennung | Verhaltensanalyse

Der erste Ausbildungstag vermittelt die Grundlagen professioneller Emotionserkennung und nonverbaler Verhaltensanalyse. Im Mittelpunkt steht die Fähigkeit, emotionale Reaktionen präziser wahrzunehmen – häufig in Millisekunden und oft noch bevor Menschen ihre Gedanken oder Gefühle bewusst formulieren.

Sie lernen, Mikro- und Makroexpressionen sicher zu unterscheiden und die sieben Basisemotionen anhand mimischer Veränderungen im Gesicht zu erkennen. Dabei geht es nicht um oberflächliches „Menschenlesen“, sondern um das Verständnis dafür, wie Emotionen tatsächlich sichtbar werden und welche Signale unbewusst gesendet werden. Ergänzend dazu beschäftigen Sie sich mit Körpersprache, Proxemik, Stimme, Stressreaktionen des autonomen Nervensystems sowie dem Erkennen von Kongruenz und Inkongruenz in der Kommunikation.

Ein weiterer Schwerpunkt liegt auf den unterschiedlichen Kommunikationskanälen des Menschen. Sie lernen, warum Worte allein oft nur einen kleinen Teil der tatsächlichen Botschaft transportieren und wie Mimik, Stimme, Körpersprache, Verhalten und physiologische Reaktionen zusammenspielen.

Durch praktische Übungen, Videoanalysen und Fallbeispiele trainieren Sie, emotionale Spannungen früher wahrzunehmen, Verhaltensmuster schneller einzuordnen und Kommunikation differenzierter zu beobachten. Ziel ist eine deutlich präzisere Wahrnehmung menschlicher Reaktionen – insbesondere in anspruchsvollen Gesprächs-, Verhandlungs- oder Konfliktsituationen.

PERSÖNLICHKEIT LESEN. GESPRÄCHE STEUERN. ANWENDUNG SICHERN.

TAG 2 – Neurologie | Sprache | Innere Prozesse

Der zweite Ausbildungstag vermittelt grundlegende neurologische Zusammenhänge hinter Verhalten, Wirkung und Kommunikation. Sie beschäftigen sich mit hypnotischer Sprachführung, NLP-Basics und inneren Reaktionsmustern des Menschen. Ziel ist ein präziseres Verständnis dafür, wie Wahrnehmung, Emotionen und Sprache Entscheidungen, Verhalten und Gesprächsdynamiken beeinflussen.

TAG 3 – Psychologie | Persönlichkeitsmuster

An diesem Ausbildungstag beschäftigen Sie sich mit Entwicklungspsychologie, Trauma, Persönlichkeitsstilen und typischen Verhaltensdynamiken unter Stress. Mithilfe der Profiler-Matrix lernen Sie, Verhalten nicht isoliert zu betrachten, sondern als Teil wiederkehrender Muster und innerer Strukturen zu verstehen.

TAG 4 – Situativ relevante Rhetorik

Im Mittelpunkt stehen Fragetechniken, psychologische Überzeugungsstrategien, Manipulation, Deeskalation, Kommunikation und Grundlagen der Lügenerkennung. Sie lernen, Gespräche klarer zu strukturieren, Spannungen frühzeitig zu erkennen und auch unter Druck souveräner zu kommunizieren.

TAG 5 – Anwendung | Abschlussprüfung

Der letzte Ausbildungstag verbindet die Inhalte der gesamten Ausbildung in praxisnahen Anwendungen und Fallbeispielen. Wissen wird wiederholt, kombiniert und unter realitätsnahen Bedingungen angewendet. Den Abschluss bildet die Prüfung mit Übergabe der Urkunde zum/zur Profiler/in.



ONLINE-VERTIEFUNG

Die Ausbildung endet nicht im Seminarraum.

Gerade bei komplexen Themen wie Emotionserkennung, Mimik, Persönlichkeitsmustern, Verhaltenslogik, Gesprächssteuerung oder psychologischer Einflussnahme reicht ein einmaliges Hören nicht aus. Wirklich belastbares Wissen entsteht nicht durch reinen Input, sondern durch Wiederholung, Einordnung, Anwendung und Reflexion.

Genau hier setzt die Profilerwelt an. Sie ist **keine reine Mediathek** mit abrufbaren Inhalten, sondern die konsequente digitale Verlängerung der Ausbildung. Sie ermöglicht es Ihnen, Themen strukturiert nachzuarbeiten, Inhalte erneut anzusehen, Zusammenhänge besser zu verstehen und das Gelernte Schritt für Schritt in Ihren beruflichen Alltag zu übertragen.

Der entscheidende Unterschied:

Sie erhalten nicht beliebige Informationen, wie sie heute an vielen Stellen durch Suchmaschinen oder KI-Systeme verfügbar sind. Sie lernen innerhalb eines klar aufgebauten Systems, das auf realer Erfahrung, praktischer Anwendung und professioneller Methodik basiert. Inhalte sind nicht zufällig gesammelt, **sondern didaktisch aufgebaut, priorisiert und auf anspruchsvolle Kommunikations-, Verhandlungs- und Entscheidungssituationen ausgerichtet.**

Profilerwelt ersetzt kein Training – sie verstärkt dessen Wirkung. Sie gibt Ihnen die Möglichkeit, Wissen nicht nur zu konsumieren, sondern es nachhaltig verfügbar zu machen. Genau darin liegt der Unterschied zwischen kurzfristigem Informationsgewinn und echter Kompetenzentwicklung.

Zusätzlich profitieren Sie von regelmäßigen Live-Meetings, fachlicher Vertiefung und der Möglichkeit, konkrete Fragen aus Ihrem beruflichen Alltag einzubringen. Dadurch entsteht kein statischer Onlinekurs, sondern ein lebendiger Lernraum mit Praxisbezug, Weiterentwicklung und echter Begleitung.

So wird aus Wissen Handlungssicherheit.

PROFILERWELT.DE

Die digitale Lernplattform der Profacos® GmbH – separat, parallel, dauerhaft.

Profilervelt ist die strukturierte Online-Lernplattform der Profacos® GmbH. Sie verbindet vertiefende Videos, Übungen, Wissenstests, Vorlagen, Audioformate und Reflexionsmaterialien zu einem konsequent praxisorientierten Lernsystem – keine Mediathek, sondern ein didaktisch aufgebauter Lernpfad.

Drei Zugänge – ein System:

- 1. SEPARAT** – Einzelne Module der Profilerwelt sind auch ohne komplette Profiler-Ausbildung buchbar. Für Interessierte, die zunächst online einsteigen, einzelne Themen gezielt vertiefen oder dauerhaft online lernen möchten. Einmal erworbene Module bleiben dauerhaft im persönlichen Lernbereich verfügbar.
- 2. PARALLEL** – Während der Profiler-Ausbildung ergänzt die Profilerwelt jede Präsenzphase. Zwischen den Tagen werden Inhalte wiederholt, vertieft und vorbereitet – im eigenen Tempo, mit klarer Struktur.
- 3. DAUERHAFT ERGÄNZEND** – Mit der Ausbildung erhalten Sie 12 Monate lang freien Zugriff auf das gesamte Kursangebot der Profilerwelt – alle aktuellen Module, Live-Meetings und Mentoring inklusive. Einzeln erworbene Module bleiben darüber hinaus dauerhaft in Ihrem persönlichen Lernbereich.

Beispielhafte Inhalte: Mimik- und Mikroexpressions-Training, Profiler-Matrix-Anwendungen, Fragetechnik-Module, Deeskalations-Szenarien, Audio-Impulse zu Verhandlung und Persönlichkeitsmustern, Reflexionsvorlagen für eigene Praxisfälle.





FÜR MENSCHEN, DIE MIT MENSCHEN ARBEITEN.

Die Profiler-Ausbildung richtet sich an Menschen, die Verhalten präziser verstehen, Kommunikation bewusster steuern und in anspruchsvollen zwischenmenschlichen Situationen sicherer agieren möchten.

Besonders wertvoll ist sie für Führungskräfte und Teamleitungen, HR- und Recruiting-Verantwortliche, Coaches, Trainer und Berater, Mitarbeitende in Medizin, Pflege, Service und Beschwerdemanagement, Sicherheitskräfte, Behörden, Polizei sowie Menschen in Verhandlungs-, Konflikt- und Entscheidungssituationen.

Auch für alle, die ihre professionelle Menschenkenntnis auf ein neues Niveau heben möchten, ist diese Ausbildung ein klarer nächster Schritt. Vorkenntnisse sind nicht erforderlich. Die Inhalte bauen sich strukturiert auf und sind auch berufsbegleitend gut nutzbar.

12

Profiler

Der entscheidende Unterschied liegt in der Anwendung: Wissen über Kommunikation oder Verhalten ist heute an vielen Stellen verfügbar – auch über KI. Was dadurch jedoch nicht entsteht, ist echte Handlungssicherheit in realen Situationen. Menschen unter Stress reagieren nicht wie Lehrbuchbeispiele. Gespräche entwickeln Dynamiken, Widerstände, emotionale Spannungen und unvorhersehbare Wendungen. **Genau hier setzt diese Ausbildung an.**

Sie lernen nicht nur Konzepte kennen, sondern trainieren Wahrnehmung, Einordnung, Gesprächsführung und situative Reaktion in der Praxis. Sie erhalten Feedback, erleben Fallbeispiele, schärfen Ihre Beobachtung und entwickeln Sicherheit im Umgang mit echten menschlichen Dynamiken.

Denn professionelle Menschenkenntnis entsteht nicht durch Information allein – sondern durch Erfahrung, Training und die Fähigkeit, Verhalten im richtigen Moment präzise einzuordnen.

WAS TEILNEHMENDE KONKRET MITNEHMEN WAS NACH DER AUSBILDUNG ANDERS IST

Was nach der Ausbildung spürbar anders ist:

Nach der Ausbildung nehmen Sie Menschen differenzierter wahr und ordnen Verhalten klarer ein. Sie erkennen früher, wenn sich Spannungen, Widerstände oder emotionale Dynamiken aufbauen – oft, bevor sie offen ausgesprochen werden.

Sie verlassen sich nicht mehr ausschließlich auf Intuition, sondern verfügen über ein strukturiertes System, um Verhalten, Kommunikation und zwischenmenschliche Dynamiken präziser zu analysieren. Emotionale Zustände werden klarer erkennbar, Persönlichkeitsmuster schneller einordenbar und Gesprächssituationen bewusster steuerbar.

Das verändert nicht nur Ihre Wahrnehmung, sondern auch Ihr eigenes Handeln. Sie führen Gespräche klarer, reagieren in Drucksituationen ruhiger und gewinnen mehr Sicherheit in Kommunikation, Verhandlung und Deeskalation. Sprachliche Präzision, psychologisches Verständnis und strategische Gesprächsführung werden zu echten Werkzeugen in Ihrem beruflichen Alltag.

Der entscheidende Unterschied: Sie nehmen nicht nur Wissen mit, sondern ein direkt anwendbares System für reale Situationen – in Gesprächen, Teams, Verhandlungen, Konflikten und anspruchsvollen Entscheidungsmomenten.

Die Ausbildung ist konsequent praxisorientiert aufgebaut – mit hohem Übungsanteil, realen Fallbeispielen, direktem Feedback und unmittelbarem Transfer in den Berufsalltag.



RAHMENBEDINGUNGEN – ORT – ABLAUF

Ein professioneller Rahmen für konzentriertes Lernen

Die Ausbildungstage finden in sorgfältig ausgewählten Partnerhotels statt, die professionelle Tagungsbedingungen mit einer hochwertigen und angenehmen Lernumgebung verbinden. Denn anspruchsvolle Inhalte brauchen einen Rahmen, der Konzentration ermöglicht – nicht zusätzliche Reibung.

Mehrere intensive Ausbildungstage verlangen Fokus, Aufmerksamkeit und mentale Präsenz. Klare Abläufe, kurze Wege, verlässliche Organisation und eine Umgebung, in der konzentriertes Arbeiten ebenso möglich ist wie bewusste Erholung, schaffen dafür die besten Voraussetzungen.

Die Wahl des Rahmens ist deshalb kein Nebenaspekt, sondern Teil des Ausbildungskonzepts. Eine professionelle Lernumgebung unterstützt nicht nur die Organisation, sondern auch die Aufnahmefähigkeit, den Austausch und die Qualität des gesamten Lernerlebnisses.

So entsteht ein Setting, in dem intensives Lernen, Praxis, Reflexion und Regeneration sinnvoll zusammenpassen.



HOTEL – ÜBERNACHTUNG – WELLNESS

Partnerhotels mit Qualität, Ruhe und professionellem Rahmen

Im Rahmen der Profiler-Ausbildung arbeitet Profacos® aktuell mit ausgewählten Partnerhotels zusammen, darunter das Hotel am Vitalpark in Heilbad Heiligenstadt sowie das Victor's Residenz-Hotel in Teistungen. Beide Häuser bieten professionelle Tagungsbedingungen, hochwertige Übernachtungsmöglichkeiten und einen Rahmen, der konzentriertes Lernen mit angenehmen Rückzugsmöglichkeiten verbindet.

Für Teilnehmende entsteht daraus ein klarer Vorteil: Anreise, Ausbildung, Übernachtung und persönliche Regeneration lassen sich sinnvoll miteinander verbinden. Gerade bei intensiven Ausbildungstagen ist ein Umfeld, das Ruhe, Komfort und verlässliche Abläufe bietet, ein relevanter Bestandteil des Gesamterlebnisses.

Zusätzliche Angebote wie Wellnessbereiche, Sauna, Spa oder Pool ermöglichen bewusste Erholung nach intensiven Lerntagen und schaffen einen Ausgleich, der Konzentration und Aufnahmefähigkeit unterstützen kann.

Eine frühzeitige Buchung wird empfohlen, damit Übernachtung, Anreise und persönlicher Ablauf entspannt und planbar organisiert werden können.



QUALITÄT – PRAXIS – WIRKUNG

Praxisnah. Klar. Direkt anwendbar.

Die Profiler-Ausbildung ist bewusst so konzipiert, dass Wissen nicht abstrakt bleibt, sondern unmittelbar in die Anwendung führt. Komplexe Inhalte werden verständlich, strukturiert und praxisnah vermittelt – mit klaren Erklärungen, konkreten Beispielen, realen Fallanalysen und einem hohen Anteil direkter Anwendung.

Im Mittelpunkt steht nicht theoretisches Lernen für Unterlagen oder Zertifikate, sondern die Frage, was in realen Situationen tatsächlich funktioniert. Gelernt wird für Gespräche mit Kunden, Patienten, Bewerbenden, Mitarbeitenden, Geschäftspartnern oder für anspruchsvolle Kommunikations- und Konfliktsituationen, in denen Wahrnehmung, Sprache und Verhalten den Unterschied machen.

Die Ausbildung schafft dadurch nicht nur fachliches Verständnis, sondern echte Handlungskompetenz. Teilnehmerinnen und Teilnehmer lernen, Situationen schneller einzuordnen, Gespräche bewusster zu führen und menschliches Verhalten klarer zu bewerten – auch dann, wenn Dynamik, Druck oder emotionale Spannungen entstehen. Das Ergebnis ist nicht nur mehr Wissen, sondern mehr Sicherheit in Wahrnehmung, Kommunikation und professioneller Interaktion.



KOMPETENZ – ABSCHLUSS – VERTRAUEN

Sichtbarer Abschluss. Echter Kompetenzgewinn.

Die Abschlussprüfung und das qualifizierte Zertifikat markieren den formalen Abschluss der Ausbildung. Der eigentliche Gewinn liegt in der Fähigkeit, menschliches Verhalten präziser zu verstehen und in realen Situationen souveräner zu handeln.

Vertrauen entsteht nicht durch Titel, sondern durch Sicherheit in der Anwendung. Genau deshalb verbindet die Profiler-Ausbildung intensive Praxis, fundierte Methodik und langfristige Begleitung statt kurzfristigem Seminarwissen.

Mit 12 Monaten Zugang zur Profilerwelt bleibt das Gelernte über die Ausbildung hinaus verfügbar und kann gezielt weiter vertieft werden. **Separat erworbene Module bleiben dauerhaft im persönlichen Lernbereich erhalten.**



ÜBER DIE PROFACOS® GMBH

Menschen lesen. Klar verhandeln. Eskalationen senken.

Die Profacos® GmbH steht für praxisnahe Verhaltensanalyse, professionelle Gesprächsführung und wirksame Deeskalation. Wir entwickeln Formate für Menschen, die in ihrem beruflichen Alltag mit Kommunikation, Dynamik, Widerständen und anspruchsvollen Entscheidungen umgehen müssen.

Ob Ausbildung, Seminar oder Keynote: Im Mittelpunkt steht die Frage, wie menschliches Verhalten präziser eingeordnet, Kommunikation wirksamer gestaltet und Gespräche auch in herausfordernden Situationen souverän geführt werden können.

Dabei geht es nicht um Theorie um ihrer selbst willen, sondern um direkt anwendbare Kompetenz für reale Situationen – dort, wo Wahrnehmung, Sprache und Verhalten den Unterschied machen.

GESCHÄFTSFÜHRUNG

Kati Johannsen und Marcel Mende führen die Profacos® GmbH mit einer klaren inhaltlichen Ausrichtung: psychologische Präzision, hohe Praxisnähe und konsequente Umsetzbarkeit.

Profacos® steht für Formate, die Menschenkenntnis nicht als Effekt, sondern als professionelles Werkzeug verstehen – für bessere Entscheidungen, wirksamere Kommunikation und mehr Sicherheit im Umgang mit komplexen menschlichen Dynamiken.

Profacos® GmbH | **Ausbildung. Seminare. Keynotes.**

Für Menschen, die Verhalten nicht nur erleben, sondern präziser verstehen wollen.





AUSBILDUNG

Profilер-Ausbildung mit System und direkter Anwendbarkeit

Die Profiler-Ausbildung verbindet intensive Praxistage, digitale Vertiefung und die Profilerwelt zu einem strukturierten Lernsystem mit nachhaltigem Praxisbezug.

Emotionserkennung, Körpersprache, Kommunikation, Persönlichkeitsmuster, Verhandlung und Deeskalation greifen dabei als zusammenhängendes System ineinander.

SEMINARE

Praxisnahe Formate für Teams und anspruchsvolle Berufsfelder

Die Seminare von Profacos® richten sich an Unternehmen, Organisationen und Berufsgruppen mit anspruchsvollen Kommunikations-, Konflikt- und Entscheidungssituationen.

Praxisnah, verständlich und auf den jeweiligen Arbeitskontext zugeschnitten.

PROFILERWELT

Digitale Vertiefung mit System – als Modul oder im Komplettzugang.

Die Profilerwelt ist die digitale Lernplattform von Profacos® mit Videos, Übungen, Wissenstests, Live-Meetings und Mentoring rund um Verhalten, Kommunikation und Persönlichkeitsmuster.

Einzelne Module sind dauerhaft käuflich – was Sie erwerben, bleibt in Ihrem persönlichen Lernbereich.

Im Preis der Profiler-Ausbildung enthalten: 12 Monate freier Zugriff auf das komplette Kursangebot.

KEYNOTES

Impulse mit Wirkung über den Vortrag hinaus

Die Keynotes von Profacos® verbinden fachliche Tiefe, klare Sprache und hohe Praxisnähe.

Für Kongresse, Führungstagungen und Unternehmensveranstaltungen mit nachhaltigem Mehrwert.



Mehr erfahren. Fragen klären. Beratungsgespräch anfragen.

Sie möchten prüfen, ob die Profiler-Ausbildung zu Ihren Zielen passt, welche Termine für Sie sinnvoll sind oder wie der Ablauf im Detail aussieht?
Dann sprechen Sie mit uns.

Profacos GmbH

Kati Johannsen & Marcel Mende

www.profacos.de
info@profacos.de

Profiler-Ausbildung

5 PRAXISTAGE.
PROFILERWELT 1 JAHR INKLUSIVE.
EIGENE MODULE BLEIBEN.
PRAXISNAH. KLAR. AUF DEN PUNKT.